

# Till lagen.

## Praktisk information gällande sponsorarbete.

Sponsorer är en vital del av vår verksamhets ekonomi. Utan intäkter från sponsorer skulle vi inte kunna erbjuda den breda verksamhet vi har eller driva så många egna fina anläggningar som vi gör.

Sponsorarbetet har under årens lopp varit mer eller mindre lyckat. Men genom en sponsorgrupp med drivna personer gjordes ett fint arbete och en god grund gjordes kring 2010 och framåt. När dessa personer sedan lämnade skapades en sponsorgrupp med uppgift att arbeta med att hantera sponsringen. Denna grupp har inte riktigt fungerat som önskat och framförallt har det varit otroligt svårt att rekrytera personer som är villiga att lägga några timmar på detta viktiga arbete.

Detta har inneburit sponsorarbetet mer och mer hamnat på oss i styrelsen, vilket är ohållbart då de flesta av oss har flera andra roller inom klubben också. Vi har därför beslutat att ta hjälp av hela klubben genom att lägga ut detta på lagnivå. Tillsammans kan vi då bidra till både klubb- och lagkassa. Detta innebär att alla resp lag utser minst en person från tex föräldrar som får jobba med denna fråga för lagets räkning. Men det allra bästa är naturligtvis om det är flera stycken som hjälps åt inom laget. Genom att hjälpa klubben säkra sponsorer ser man även till att fylla på lagkassan genom att en procentandel av de sålda sponsorpaket man lyckats bärga (se nedan för procentstegen). Kanske kan det innebära att man slipper sälja lotter, salami eller kakor för att skapa ekonomi för sitt lag. Hur som helst hjälper man klubben att säkra sin fortsatta verksamhet.

Har ni funderingar eller förslag på vad vi kan krydda våra sponsorpaket med ytterligare är ni mycket välkomna att kontakta oss.

### PROCENTSTEGE

- 1 – 10 000 25% till laget
- 10 001 – 20 000 30% till laget
- 20 001 – 30 000 40% till laget
- 30 001 – 40 000 45% till laget
- 40 001 – 50 000 55% till laget
- 50 000 -> 65% till laget

### CHECKLISTA

- Ta del av den sponsorlista som finns. Där hittas de sponsorer som klubben hanterar centralt men även de sponsorer som redan har avtal.
- Gör en lista på företag som kan tänkas vara med och stötta klubben. Alla känner vi någon som driver ett företag eller sitter på en position som kan ta beslut.
- Kontakta tänkta sponsorer, få dem att förstå att vi är en klubb med fina värdegrunder och en bred verksamhet.
- Skriv avtal med sponsorn, ju fler år desto bättre. Laget får naturligtvis betalt varje år sponsorn fortsätter stötta enligt avtal.
- Meddela (sponsansvarige) att en ny sponsor tecknats avtal med så vi kan lägga in den på listan.
- Den nya sponsorn lägg upp på hemsida och övriga digitala kanaler där vi berättar för omvärlden att denna sponsor nu stöttar oss!
- Laget får betalt när sponsorn har betalt klubben.

